

PROGRAMME APPOORTEUR D'AFFAIRES

Vous ouvrez la porte. On s'occupe du reste.

Vous recommandez une entreprise que vous connaissez, nos commerciaux la convertissent, et vous touchez une commission. Voici précisément votre rôle, ce que nous attendons de vous, et ce que vous mettez à disposition de vos contacts.



Léa

L'assistante Assist-IA



Noah

Le numéro pro CloudCall

LE PRINCIPLE

Un rôle simple : recommander, pas vendre.

Vous n'avez rien à installer, rien à négocier, aucun prix à annoncer. Vous signalez une entreprise qui a un vrai besoin — nous faisons la démonstration, la négociation et le contrat. Vous restez propriétaire du lead du début à la fin.

01

Vous recommandez

Une entreprise que vous connaissez personnellement, pour Assist-IA ou CloudCall.

02

Nos commerciaux ferment

Démonstration, réponse aux questions, devis, signature : c'est notre métier.

03

Vous êtes payé

Une commission dès la signature, visible en direct dans votre espace Mars.

LES PRODUITS QUE VOUS METTEZ À DISPOSITION

**Assist-IA** — Léa Office, l'assistante IA et bien plus

La solution COMPLÈTE pour digitaliser une PME. Léa, l'assistante par IA, répond aux appels et place les rendez-vous 24h/24 — et l'offre va plus loin : site web professionnel (Pixel-IA), CRM pour suivre les clients, devis et automatisations. Tout ce qu'il faut pour un cabinet, une agence ou un commerce qui veut passer au niveau supérieur. Réservée aux PME et professionnels.

Léa répond & place les RDV

Site web pro — Pixel-IA

CRM & suivi client

PME & professionnels

**CloudCall** — la téléphonie d'entreprise complète

Le standard téléphonique professionnel COMPLET, dans un simple navigateur — l'alternative à Aircall. Numéros pros, files d'appels, routage intelligent, messagerie, suivi et statistiques : pour toute l'équipe, sans matériel. La solution que les PME attendaient pour professionnaliser leurs appels. Réservée aux PME et professionnels.

L'alternative à Aircall

Standard & files d'appels

Toute l'équipe, sans matériel

PME & professionnels

CE QUE NOUS ATTENDONS DE VOUS

Cinq engagements qui font un bon apporteur.

1

Recommander une vraie entreprise, avec un vrai besoin

Un commerce, un cabinet, un indépendant qui gagnerait réellement à ne plus rater d'appels ou à avoir un numéro pro. La qualité prime sur la quantité.

2

Connaître personnellement le client

C'est la règle d'or. Vous recommandez quelqu'un que vous connaissez et qui vous connaît — pas un nom trouvé au hasard.

3

Donner des informations complètes et exactes

Tous les champs de la fiche sont obligatoires : coordonnées, société, votre lien avec le contact. Une fiche complète, c'est un appel qui aboutit.

4

Prévenir votre contact

Dites-lui que vous l'avez recommandé et que nous allons l'appeler. Notre appel ne doit jamais être une surprise.

5

Laisser nos commerciaux vendre

Ne promettez pas de prix, ne négociez pas. Vous ouvrez la porte, nous fermons l'affaire — c'est ce qui protège votre commission.

LA RÈGLE D'OR — NON NÉGOCIABLE

Vous devez connaître personnellement le client que vous recommandez.

À l'envoi de l'affaire, vous cochez une case qui confirme que vous connaissez ce client et l'avez informé de votre recommandation.

⚠ Important : si le client indique, lors de notre premier contact, qu'il ne vous connaît pas, **aucune commission ne sera versée** pour cette affaire. Cette règle garantit la qualité du programme et protège les apporteurs sérieux.

COMMENT ÇA MARCHE

Le parcours, de la recommandation à la commission.

Tout se passe depuis votre espace Mars, onglet « Apporteur d'affaires ».

Vous suivez chaque affaire en direct.

1

Vous déposez la fiche

Dans votre espace Mars : coordonnées du client, société, produit recommandé (Assist-iA ou CloudCall), votre lien avec lui, et la case « je connais ce client ». Tous les champs sont obligatoires.

2

Notre équipe prend le relais

Un commercial Mars contacte votre client, présente le produit et fait la démonstration. Vous n'avez plus rien à faire — vous suivez l'avancement.

3

Démonstration, négociation, signature

Notre commercial mène l'affaire jusqu'au contrat, en mensualité ou en leasing. C'est notre métier et notre responsabilité.

4

Votre commission est créée

Dès la signature, votre commission apparaît dans « Mes commissions », avec son statut. Vous voyez exactement où en est chaque affaire que vous avez apportée.

Membre MARS

Vous restez **propriétaire du lead du début à la fin**. La mention « Membre MARS » est visible sur la fiche côté équipe : personne ne peut vous reprendre l'affaire que vous avez apportée.

VOTRE RÉMUNÉRATION

Une part claire : 10 % de l'affaire.

Deux cas, selon la façon dont votre client signe. Dans les deux, vous touchez

10 % — et vous restez propriétaire de l'affaire.

SIGNATURE EN LEASING

Une prime unique, versée en une fois

Quand le client finance son produit en leasing, vous touchez 10 % du montant financé, en une seule fois.

Exemple — un contrat à 399 € / mois financé sur 63 mois :

1 337,29 €

versés à l'apporteur, en une fois.

SIGNATURE EN MENSUALITÉ

10 % du mensuel, mois après mois

Quand le client paie son produit au mois (location), vous touchez 10 % de ce montant chaque mois, aussi longtemps qu'il reste client.

Exemple — un abonnement à 399 € / mois :

39,90 € / mois

tant que le client reste actif.

Les commissions sont calculées et suivies automatiquement dans votre espace Mars. Votre conseiller Mars vous détaille votre situation et le calendrier de versement. Les montants ci-dessus sont des exemples fondés sur le tarif de référence ; le montant réel dépend du produit et des conditions signées.

BON À SAVOIR

Pas encore membre Mars ? Vous le devenez automatiquement.

Apporter une affaire vous inscrit comme membre Mars — c'est ce qui vous ouvre votre espace, le suivi de vos affaires et le versement de vos commissions.

EN RÉSUMÉ

Vos engagements d'apporteur d'affaires.

- ✓ Je recommande une **entreprise réelle** que **je connais personnellement** et qui a un vrai besoin.
- ✓ Je **préviens mon contact** qu'un conseiller Mars va l'appeler.
- ✓ Je fournis une **fiche complète et exacte** et je coche la case « je connais ce client ».
- ✓ Je **ne négocie pas** et je n'annonce aucun prix : je laisse les commerciaux Mars mener l'affaire.
- ✓ Je sais que **sans lien réel avec le client, aucune commission** ne sera versée.

PROCHAINE ÉTAPE

Réservez votre rendez-vous d'explication.

Un conseiller Mars vous présente le programme en quelques minutes, répond à vos questions et vous montre votre espace apporteur. Choisissez simplement un créneau — vous recevrez ensuite ce guide et votre accès.

MARS Business Club — Programme Apporteur d'affaires. Document remis à titre informatif à l'usage des apporteurs. Les produits Assist-IA et CloudCall sont fournis par leurs éditeurs respectifs ; MARS assure la commercialisation et le suivi de la relation. Les exemples de rémunération sont indicatifs et fondés sur le tarif de référence en vigueur ; le montant réel dépend du produit, du mode de financement et des conditions du contrat signé. Aucune rémunération n'est due en l'absence de lien réel entre l'apporteur et le client recommandé. Conditions détaillées communiquées par votre conseiller Mars. © MARS Business Club — mars-lgc.com